

 **INTEGRA**
Vertrieb

INTEGRA®-ERP Software — Modul für Vertrieb

Ein guter Draht zum Kunden ist das halbe Geschäft. Mit dem Modul INTEGRA® Vertrieb bleiben Sie immer in Verbindung und damit in Erinnerung.

Das Programm verwaltet alle geschäftsrelevanten Daten für den erfolgreichen Vertrieb Ihrer Produkte. Zum Beispiel die drei wichtigen Ws: WER hat WAS WANN gekauft? INTEGRA® Vertrieb speichert die Kunden- und Artikeldaten in einer zentralen Datenbank und stellt sie allen Programmbereichen zur Verfügung.

Neben der klassischen Belegbearbeitung ist außerdem noch ein zusätzlicher Telefonvorverkauf integriert, der sowohl die Anruftage als auch die Sortimentslisten der einzelnen Kunden beinhaltet.

Da INTEGRA® Vertrieb mit den anderen Modulen der INTEGRA® Produktfamilie vernetzt ist, weiß es genau, wann Ihre Vertriebsmitarbeiter mit welchen Kunden sprechen sollten. Und worüber. Wenn Sie lieber persönlich vorbeischauchen wollen: INTEGRA® Vertrieb deckt natürlich auch den klassischen Vertrieb durch entsprechende Besuchsverwaltungsfunktionen und Wiedervorlagen ab.

Darüber hinaus bietet INTEGRA® Vertrieb eine Vielzahl an Auswertungen, um Ihre Umsätze nach Kunden, Artikeln und vielen weiteren Kriterien zu sortieren. Denn auch bei Kunden gilt: Klasse statt Masse!

Wie alle anderen INTEGRA® Module verfügt auch dieses über eine offene Struktur. Sie können also problemlos andere Programme, wie z.B. Excel, integrieren.

Weitere Leistungsmerkmale von INTEGRA® Vertrieb finden Sie in der Übersicht auf der Rückseite dieses Flyers.



Leistungsmerkmale im Überblick

- ▶ Kunden mit Klassifizierung
- ▶ Artikel mit Klassifizierung
- ▶ Technikmerkmale / Bilder
- ▶ Sortiment, Chargen, Seriennummer
- ▶ Beliebige Preisgruppen
- ▶ Kundensonder-/Aktionspreise
- ▶ Mehrstufige Rabatte/Zuschläge
- ▶ Rabattgruppen
- ▶ Kalkulationsgruppen
- ▶ Mehrstufige Kontierung
- ▶ Mobile Datenerfassung (MDE)

- ▶ Variable Formulargestaltung
- ▶ Angebote / Aufträge
- ▶ Lieferscheine
- ▶ Kommissionierung
- ▶ Rechnung / Gutschrift
- ▶ Sammelrechnung
- ▶ Zentralrechnung
- ▶ Bestellung aus Kundenauftrag
- ▶ Kundenauftrag aus Bestellung
- ▶ Fibu-Übergabe
- ▶ Rechnungsausgangsprotokoll
- ▶ EDIFACT

- ▶ Excel Integration
- ▶ Umsatz Kunde/Artikel
- ▶ Wer/was/wann gekauft
- ▶ Was/wer/wann gekauft
- ▶ Drill-down bis Einzelpositionen
- ▶ Angebotsübersicht
- ▶ Verfügbarkeitsübersicht
- ▶ MIS & BI

- ▶ Variables Reporting
- ▶ Kunde/Artikel
- ▶ Artikel/Kunde
- ▶ Kundengruppe/Artikel
- ▶ Warengruppe/Kunde
- ▶ Mehrstufige Auswertungen
- ▶ Offene Vorgänge
- ▶ Provisionsabrechnung
- ▶ CRM

